

Donato Napoleone

Nazionalità: italiana

☎ 3920571391

Data di nascita: 22/11/1963

✉ napoleonedonato1963@libero.it

📍 STRADA Provinciale per Acquaviva km 9.2 CAP 70028 SANNICANDRO DI BARI (BA)



POSIZIONI DESIDERATE

Specialisti nella commercializzazione di beni e servizi (escluso il settore ICT)

Commessi delle vendite al minuto

Autisti di taxi, conduttori di automobili, furgoni e altri veicoli

ESPERIENZE LAVORATIVE

Specialisti nella commercializzazione di beni e servizi (escluso il settore ICT)

Responsabile commerciale settore Automotive (sistemi di sicurezza)/

Block Shaft [01/09/2021 - 30/06/2022]

Mansioni: gestire e controllare la rete di vendita / progettare e coordinare la formazione del personale addetto alle vendite/ promuovere la vendita dei prodotti a clienti direzionali / definire piani e strategie commerciali / gestione degli insoluti / gestire le riunioni

Specialisti nella commercializzazione di beni e servizi (escluso il settore ICT)

Responsabile commerciale settore Automotive (sistemi di sicurezza)

Block System [01/09/2010 - 30/09/2020]

Mansioni: gestire e controllare la rete di vendita / progettare e coordinare la formazione del personale addetto alle vendite/ promuovere la vendita dei prodotti a clienti direzionali / definire piani e strategie commerciali / gestione degli insoluti / gestire le riunioni

Specialisti nella commercializzazione di beni e servizi (escluso il settore ICT)

Responsabile commerciale settore Automotive (sistemi di sicurezza)/

Autoclub FCA [01/09/2005 - 30/09/2009]

Mansioni: gestire e controllare la rete di vendita / progettare e coordinare la formazione del personale addetto alle vendite/ promuovere la vendita dei prodotti a clienti direzionali / definire piani e strategie commerciali / gestione degli insoluti / gestire le riunioni

Specialisti nella commercializzazione di beni e servizi (escluso il settore ICT)

Responsabile commerciale settore Automotive (sistemi di sicurezza)

Roloil Q8 [01/09/1990 - 30/09/2004]

Mansioni: gestire e controllare la rete di vendita / progettare e coordinare la formazione del personale addetto alle vendite/ promuovere la vendita dei prodotti a clienti direzionali / definire piani e strategie commerciali / gestione degli insoluti / gestire le riunioni

EDUCAZIONE E FORMAZIONE

Diploma di Scuola Superiore

Diploma di Ragioneria

[30/06/1982]

COMPETENZE LINGUISTICHE

Lingue madri: Italian

English, Old (ca.450-1100):

Ascolto: B1 Lettura: B1 Produzione orale: B1

Scrittura: B1 Interazione: B1

COMPETENZE DIGITALI

uso dei software dei principali pacchetti (Office) / navigazione / gestione mail

COMPETENZE COMUNICATIVE

Ottime competenze comunicative / capacità di ascolto / capacità di relazione /

COMPETENZE ORGANIZZATIVE

precisione / pianificazione / gestione gruppi di lavoro (8 agenti)

COMPETENZE PROFESSIONALI

Ottima capacità di vendita / ottime capacità di gestione del personale / pianificazione delle attività

PATENTI DI GUIDA

Patenti di guida: B/ C/ D

Autorizzo il trattamento dei miei dati personali presenti nel CV ai sensi dell'art. 13 d. lgs. 30 giugno 2003 n. 196 - "Codice in materia di protezione dei dati personali" e dell'art. 13 GDPR 679/16 - "Regolamento europeo sulla protezione dei dati personali".

**N.B. nuova residenza dal 01/09/2023: via Modugno-Carbonara 4/31,
70124 Bari**